дом.рф
аналитика

Еженедельный дайджест

Рынок жилья и ипотеки.
16 – 23 октября 2026 г.



Тезисы по ситуации в жилищной сфере

дом.рф аналитика

Оперативная информация

Ипотека

- По оценке ДОМ.РФ, в сентябре выдача ипотеки максимальная с начала года – 125 тыс. кредитов на 614 млрд руб. В пересчете на рабочий день это на 38% по количеству и 54% по объему выше августа.
- Ускорение выдач происходило перед изменением условий «Семейной ипотеки» с 1 октября. По программам с господдержкой выдано 71 тыс. кредитов на 436 млрд руб., из них по «Семейной ипотеке» – 65 тыс. на 403 млрд руб. Доля господдержки выросла до 57% по количеству и 71% по объему. При этом выдача рыночной ипотеки оставалась примерно на уровне июля–августа.
- За 9 месяцев 2026 г., по оценке ДОМ.РФ, выдано 0,8 млн ипотечных кредитов на 3,6 трлн руб. (+33% и +35% г/г). В том числе по программам с господдержкой – 371 тыс. кредитов на 2,2 трлн руб. На господдержку пришлось 47% выдач по количеству и 63% по объему.
- В октябре банки и заемщики адаптируются к новым условиям «Семейной ипотеки». На неделе с 12 по 18 октября: выдано 3,3 тыс. кредитов (могут включать кредиты, заключенные в сентябре) – на 48% ниже уровня июля-августа (6,3 тыс.); одобрено 6,4 тыс. заявок (по новым условиям) – на 42% ниже уровня июля-августа (11 тыс.). Ожидаем рост выдач в октябре-начале ноября.

Строительство

- В сентябре застройщики запустили 3,8 млн кв. м новых проектов (-5% г/г). Объем запусков за 9 мес. 2026 г. больше прошлогоднего уровня – 29,2 млн кв. м (+5% г/г). Прирост запусков в рамках КРТ составил 81% от общего прироста запусков за 9 мес. 2026 г. Совокупно с начала года в рамках КРТ запущено 3,7 млн кв. м (+1,1 млн кв. м или +41% г/г). Концентрация запусков в крупных регионах снижается: в топ-10 регионах по объему строительства запущено 13,0 млн кв. м (-2% г/г, 45% запусков), а в остальных регионах – 16,2 млн кв. м (+11% г/г, 55% запусков).
- В сентябре введено 8,2 млн кв. м (-9% г/г) жилья, при этом ввод МКД снизился до 3,0 млн кв. м (-25% г/г), а ввод ИЖС – впервые с начала года превысил прошлогодний уровень: 5,3 млн кв. м (+4% г/г). Объем ввода за 9 мес. 2026 г. составил 66,3 млн кв. м, что на 13% (на 10,2 млн кв. м) ниже уровня прошлого года. Снижение обусловлено сегментом ИЖС, где объем вводов снизился на 21% г/г (на 10,9 млн кв. м) до 41,4 млн кв. м. Ввод МКД, напротив, вырос до 24,9 млн кв. (+3% г/г или +0,7 млн кв. м).

Продажи жилья в новостройках

- В сентябре продажи в новостройках выросли на 12% г/г до 2,4 млн кв. м на сумму 495 млрд руб.
- Продажи снижаются в годовом выражении с начала года за исключением месяцев, когда наблюдался рост спроса на господдержку, эти периоды обеспечили превышение накопленных с начала года продаж над прошлогодними (17 млн кв. м за 9 мес., +3% г/г). Без учета января, июня и сентября, продажи за 2026 г. в квадратных метрах уступают прошлогодним на 10%.
- Соотношение распроданности и стройготовности на фоне ускорения продаж вернулось к уровню 70% на 01.10.2026 (68% в августе и 73% в начале года). Срок продажи непроданного строящегося жилья составил 3,2 лет (3,1 лет в начале года).

Цены на новостройки

- В сентябре рост цен на первичном рынке жилья ускорился: по данным индекса цен ДОМ.РФ, строящееся жилье в России подорожало на 1% за месяц (после +0,6% в августе и июле). Всего за 9 мес. 2026 г. цены на новостройки выросли на 5,9%, а в реальном выражении – на 0,8%.

Проектное финансирование

- Кредитные лимиты по ПФ в августе увеличились до 24,9 трлн руб. (+359 млрд руб. за месяц). Выборка застройщиками также возросла - до 11,4 трлн руб. (+219 млрд руб.). Объем поступлений на счета эскроу за 8 мес. 2026 г. вырос на 6% г/г до 3,3 трлн руб. (в т.ч. 350 млрд руб. в августе). С раскрытых счетов эскроу за 8 мес. 2026 г. получено 3,2 трлн руб. (+33% г/г). После аномально высокого июля раскрытия в августе замедлились (с 558 до 262 млрд руб.) и в среднем приблизились к уровням I пол. 2026 г. (410 млрд руб. по сравнению с 390 млрд руб.).
- Покрытие задолженности застройщиков счетами эскроу в августе снизилось до 64% (-5 п.п. с начала года). Средневзвешенная ставка по ПФ не снижается и составляет 10% в августе, как и месяцем ранее (-0,2 п.п. с начала года), несмотря на снижение КС (-2 п.п. с начала года).

Банк России ожидаемо сохранил ключевую ставку на уровне 14% и повысил прогноз ее среднего уровня на 2027–2028 гг.

- **По итогам заседания 23 октября Банк России второй раз подряд сохранил ключевую ставку на уровне 14% (совпало с ожиданиями большинства участников рынка)**
  - согласно обновленному макропрогнозу, средняя ключевая ставка с 26 октября до конца 2026 г. составит 14%, что в целом сохраняет пространство для снижения в декабре, однако с учетом повышения прогноза ставки на 2027–2028 гг. такой сценарий, по нашей оценке, маловероятен

Участники финансового рынка сохраняют сдержанные ожидания по дальнейшему снижению ключевой ставки

- после сентябрьского заседания доходность 5-летних ОФЗ выросла в среднем до 16,3% (+0,4 п.п. к 11 сентября) — уровня, сопоставимого с маем 2025 г., когда ключевая ставка составляла 21%
- ставки по рыночной ипотеке с конца июня находятся на уровне около 18,7%, при этом в октябре отдельные банки повысили их на 0,2–0,5 п.п.

- **На решение регулятора повлияли следующие факторы:**
  1. в III кв. 2026 г. текущий рост цен ускорился до 8% в пересчете на год после 4,8% в II кв., в т.ч. на фоне ситуации на топливном рынке, при этом устойчивая инфляция выросла с 4–5% до 5–6%
  2. инфляционные ожидания населения и бизнеса, несмотря на снижение в октябре, остаются повышенными, при этом влияние индексации тарифов ЖКУ еще не полностью отразилось на ожиданиях
  3. кредитная активность в III кв. оставалась высокой, прежде всего в корпоративном сегменте, активизацию розничного кредитования в сентябре поддержал спрос перед изменением условий «Семейной ипотеки»
  4. рост потребительского спроса замедляется, но остается высоким

Ключевая ставка Банка России и доходность ОФЗ, %



Источники: Банк России, Мосбиржа.

Обновление макропрогноза Банка России на 2026-2029 гг.

- прогноз годовой инфляции на 2026 г. повышен до 7,1–7,6% (ранее 6–7%), возвращение к целевым 4% все еще ожидается в 2027 г.
- прогноз средней ключевой ставки на 2027 г. повышен до 12,5–13,5% (нижняя граница +2 п.п., верхняя +1 п.п.), на 2028 г. — до 9–10% (+1 п.п.)
- по ипотечному портфелю снижена верхняя граница прогноза роста на 2026 г. до 9% (ранее 10%), на 2027 г. прогноз понижен до 5–10% (ранее 7–12%)
- важной предпосылкой прогноза регулятора является выполнение заявленных параметров бюджета, включая сокращение структурного первичного дефицита до нуля к 2029 г.

	2026	2027	2028	2029
Годовая инфляция (на конец года), %	▲7,1–7,6 (6,0–7,0)	4,0	4,0	4,0
Ключевая ставка (%, в среднем за год)	14,6 (14,5–14,6)	▲12,5–13,5 (10,5–12,5)	▲9,0–10,0 (8,0–9,0)	7,5–8,5
ВВП (%, г/г)	▲(0,5–1,0) (0,0–1,0)	▼(1,0–2,0) (1,5–2,5)	1,5–2,5	1,5–2,5
Портфель ипотеки (%, г/г)	▼(6–9) 6–10	▼(5–10) 7–12	10–15	10–15

(в скобках — предыдущий прогноз Банка России от 24.07.2026)

С учетом повышения прогнозной траектории ключевой ставки ожидаем более медленного снижения ставок по рыночной ипотеке. По нашей оценке, **рост выдач по рыночным программам может не полностью компенсировать сокращение спроса на «Семейную ипотеку»** после изменения ее условий, что будет сдерживать общие объемы ипотечного кредитования. **Более заметное оживление рыночного спроса возможно в 2028 г.**, когда, по прогнозу Банка России, средняя ключевая ставка составит 9–10%, а ставки по рыночной ипотеке могут приблизиться к 12–13%.

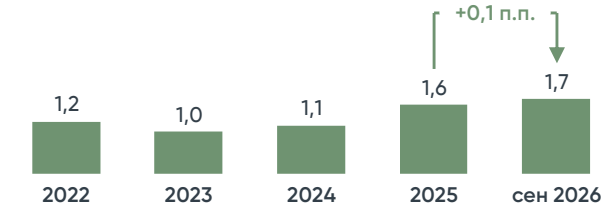
Расторжения ДДУ

Число расторгнутых сделок растет, но доля расторжений от общего портфеля ДДУ стабильна

- **Уровень расторжения[1] сделок – доля расторгнутых за 12 мес. сделок по ДДУ от числа действующих ДДУ на отчетную дату – с 2022 г. не превышает 2% (1,7% на 01.10.2026, 1,6% на конец 2025 г.)**
  - за 9 мес. 2026 г. в России было расторгнуто 10,2 тыс. сделок по ДДУ – на 18% больше, чем годом ранее
  - при этом расторжения в денежном выражении выросли более существенно, на 46% до 151,7 млрд руб.
  - наибольший уровень расторжения сделок по ДДУ на начало октября отмечается в Ханты-Мансийском авт. округе (18%), Бурятии (8%) и Севастополе (8%)
- **Основная причина существенного роста расторжений в денежном выражении в 2026 г. – увеличение доли «оптовых» сделок, где число купленных квартир в одном ДДУ больше одной**
  - 22% от объема расторжений в денежном выражении за 9 мес. 2026 г. пришлось на «оптовые» сделки, в то время как в 2025 г. их доля была 2%
  - объем расторжений «оптовых» сделок в 2026 г. в основном сформирован 30 сделками в Московском регионе на 23,4 млрд руб.
  - при этом доля таких сделок по количеству составила менее 1% за 9 мес. 2026 г., как и в прошлом году
- **Большинство сделок, расторгнутых с начала года, – в домах с близкими сроками ввода**
  - почти половина (47%) от общего числа расторгнутых сделок за 9 мес. 2026 г. приходится на проекты, по которым ввод запланирован до конца 2026 г.
  - более трети (34%) расторжений составили проекты, которые застройщики планируют к вводу в следующем году

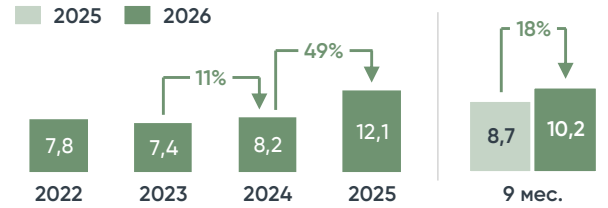
[1] Расчет объемов расторжений проведен, исключая выбросы

Уровень расторжения сделок, на конец периода, %



Источник: ЕИСЖС.

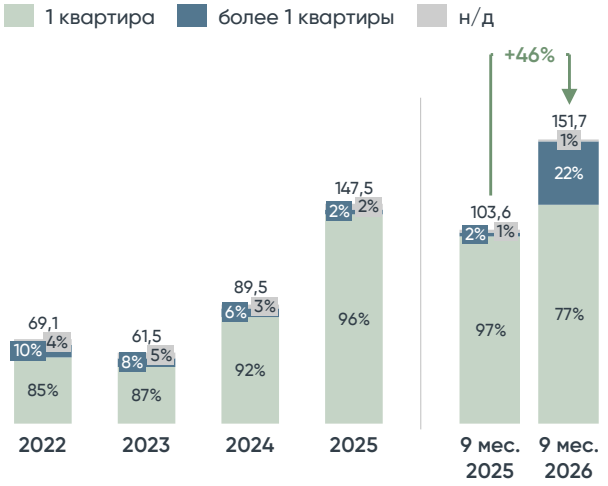
Количество расторгнутых сделок по ДДУ, тыс. штук



Источник: ЕИСЖС.

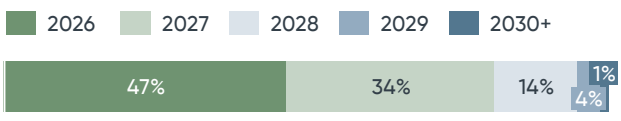
Распределение расторжений в денежном выражении по числу квартир в сделке, %

XX – сумма расторжений, млрд руб.



Источник: ЕИСЖС.

Распределение расторгнутых сделок по ДДУ за 9 мес. 2026 г. по годам ввода домов, %



Источник: ЕИСЖС.

Изменение условий «Семейной ипотеки» увеличило долю россиян, ожидающих роста ипотечных ставок

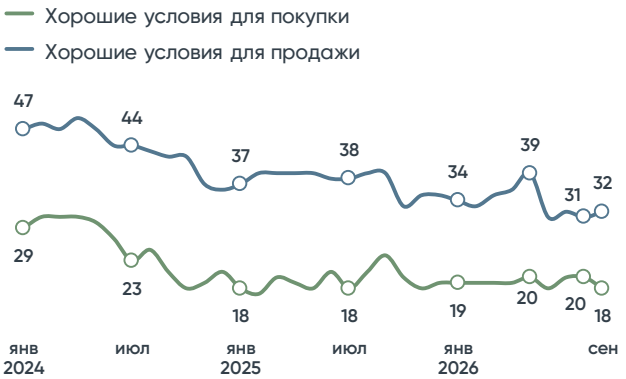
- **Согласно результатам опроса россиян, проведенного ДОМ.РФ и АЦ ВЦИОМ, доля граждан, ожидающих роста ипотечных ставок, в сентябре выросла до 51%**
  - это самый высокий показатель с конца 2024 г., рост относительно августа составил 6 п.п.
  - рост доли россиян, ожидающих увеличения ставок, связан с изменением с 1 октября 2026 г. условий программы «Семейная ипотека», включая дифференциацию процентной ставки в зависимости от числа детей и региона проживания (опрос был проведен после широкого освещения в СМИ)
  - более пессимистичные настроения относительно ставок у граждан были летом и осенью 2024 г., когда последовательно завершила действие «Льготная ипотека» и повышена ключевая ставка
- **Продолжился рост доли россиян, ожидающих увеличения цен на жилье**
  - 57% россиян считают, что цены на жилье будут расти – самая высокая доля с начала 2026 г.
  - таким же показатель был в конце 2025 г., когда анонсировали рост НДС
- **Увеличение доли россиян, ожидающих роста ставок, не повлияло на оценки текущей ситуации на рынке жилья – она стабильна последние несколько месяцев**
  - 32% россиян в сентябре положительно оценили условия для продажи жилья (как и в июне-августе 2026 г.)
  - 18% россиян положительно оценивают условия для покупки жилья, что сопоставимо со средней оценкой за январь-август (19%)
- **Россияне все больше ориентируются на вторичный рынок при планировании улучшений жилищных условий**
  - в сентябре доля россиян, которые при покупке квартиры выбрали бы вторичное жилье, выросла до 38% – заметно выше, чем год назад
  - эту же тенденцию подтверждают данные по ипотечному кредитованию, где основным бенефициаром снижения ставок стал вторичный рынок. Практически весь прирост выдач по рыночным программам в 2026 г. пришелся на рынок готового жилья

Ожидания роста цен и ставок в ближайшие 6 мес., % взрослого населения



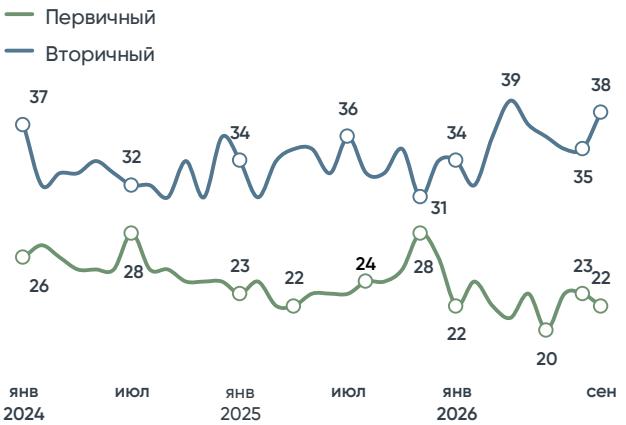
Источники: опросы ДОМ.РФ и АЦ ВЦИОМ.

Оценка текущего состояния рынка жилья, % взрослого населения



Источники: опросы ДОМ.РФ и АЦ ВЦИОМ.

Предпочтения населения по рынку недвижимости, % взрослого населения



Источники: опросы ДОМ.РФ и АЦ ВЦИОМ.

Ключевые показатели жилищной сферы

в скобках – прирост к аналогичному периоду прошлого года

		2025	2026					
			I квартал	II квартал	Август	Сентябрь	III квартал	С начала года
Запуск новых проектов, млн кв. м		40,6 (-12%)	10,3 (+35%)	9,0 (-6%)	2,7 (-23%)	3,8 (-5%)	10,0 (-8%)	29,2 (+5%)
Объем жилья в стадии строительства (на конец периода), млн кв. м		116,6 (+2%)	118,9 (+4%)	119,7 (+2%)	120,6 (+1%)	121,9 (+1%)	121,9 (+1%)	
Ввод жилья, млн кв. м в т. ч.		108,1 (+0,3%)	23,0 (-28%)	19,8 (-2%)	7,5 (-6%)	8,2 (-9%)	23,6 (-3%)	66,3 (-13%)
МКД, млн кв. м		44,6 (-2%)	7,7 (+5%)	8,5 (+12%)	2,6 (-6%)	3,0 (-25%)	8,7 (-6%)	24,9 (+3%)
ИЖС, млн кв. м		63,5 (+2%)	15,3 (-38%)	11,4 (-10%)	4,8 (-6%)	5,3 (+4%)	14,8 (-2%)	41,4 (-21%)
Объем кредитных линий застройщикам, млрд руб.		22 771 (+12%)	23 103 (+12%)	24 294 (+13%)	24 879 (+14%)			
Задолженность (выбранный объем лимитов) застройщиков перед банками, млрд руб.		10 215 (+24%)	10 272 (+19%)	10 848 (+16%)	11 367 (+16%)			
Средства на счетах эскроу, млрд руб.		7 384 (+16%)	7 402 (+14%)	7 553 (+11%)	7 481 (+6%)			
Ипотечный портфель банков (с учетом секьюритизации, на конец периода)*, млрд руб.		23 804 (+9%)	24 143 (+10%)	24 559 (+11%)	24 749 (+10%)	25 094 (+11%)	25 094 (+11%)	25 094 (+11%)
Выдача ипотечных кредитов*, в т. ч.	тыс. шт.	968,2 (-26%)	230,5 (+62%)	260,3 (+32%)	86,4 (+2%)	124,6 (+42%)	296,5 (+18%)	787,3 (+33%)
	млрд руб.	4 452,5 (-9%)	1 045,6 (+71%)	1 169,9 (+32%)	380,6 (-3%)	613,9 (+52%)	1 358,0 (+18%)	3 573,5 (+35%)
на первичном рынке (ДДУ)*	тыс. шт.	464,2 (-2%)	92,5 (+27%)	88,1 (-2%)	28,3 (-27%)	50,3 (+23%)	103,7 (-9%)	284,3 (+3%)
	млрд руб.	2 642,0 (+7%)	533,2 (+32%)	513,1 (+1%)	161,5 (-28%)	301,9 (+29%)	605,0 (-8%)	1 651,3 (+5%)
Выдача ипотеки по льготным программам**, в т. ч.	тыс. шт.	610,1 (-4%)	122,1 (+39%)	116,5 (-8%)	35,7 (-33%)	71,1 (+39%)	138,4 (-10%)	377,0 (+2%)
	млрд руб.	3 530,5 (+2%)	718,3 (+43%)	704,5 (-2%)	217,4 (-30%)	439,3 (+47%)	847,4 (-6%)	2 270,1 (+7%)
«Семейная ипотека»	тыс. шт.	544,6 (+43%)	106,0 (+35%)	98,4 (-10%)	30,2 (-36%)	65,2 (+45%)	121,1 (-11%)	325,5 (+1%)
	млрд руб.	3 150,3 (+47%)	624,1 (+40%)	596,6 (-5%)	183,8 (-33%)	403,2 (+52%)	741,6 (-6%)	1 962,2 (+5%)
«Дальневосточная и арктическая ипотека»	тыс. шт.	46,5 (+6%)	11,0 (+72%)	12,7 (+7%)	3,8 (-18%)	4,2 (+4%)	12,2 (-10%)	36,0 (+13%)
	млрд руб.	263,2 (+12%)	62,6 (+74%)	73,4 (+9%)	22,7 (-15%)	25,1 (+9%)	72,5 (-5%)	208,4 (+16%)
Количество зарегистрированных ДДУ физлиц, тыс. шт.		759,8 (+2%)	167,4 (+13%	154,4 (+1%)				321,9 (+7%)
в т. ч. на жилые помещения, тыс. шт.		603,5 (+6%)	133,5 (+20%)	120,2 (-1%)				253,7 (+9%)
Номинальный рост цен на новостройки (индекс цен ДОМ.РФ), % за период		+10,1	+2,2	+1,4	+0,6	+1,0	+2,2	+5,9

Возможное расхождение суммы слагаемых объясняется округлением данных.

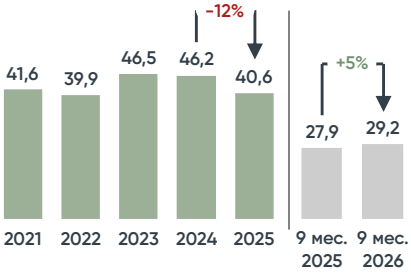
*Сентябрь и 9 мес. 2026 г. оценка ДОМ.РФ

** С учетом доп. соглашений по «Семейной ипотеке» и новых территорий

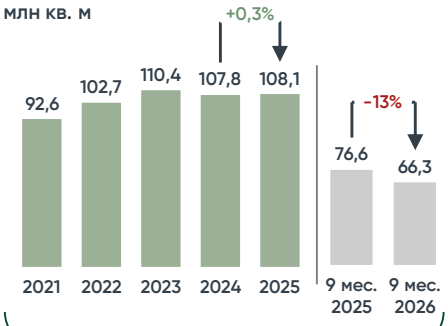
Ключевые показатели жилищной сферы

Жилищное строительство

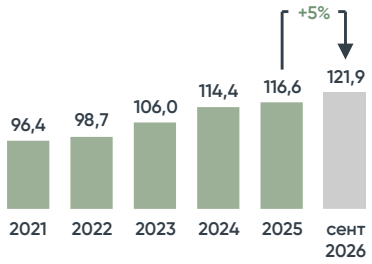
Запуск новых проектов, млн кв. м



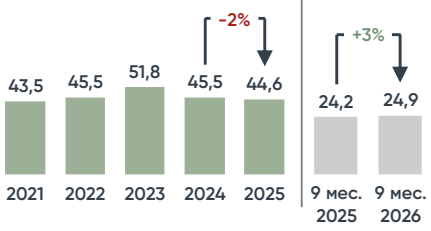
Ввод жилья, млн кв. м



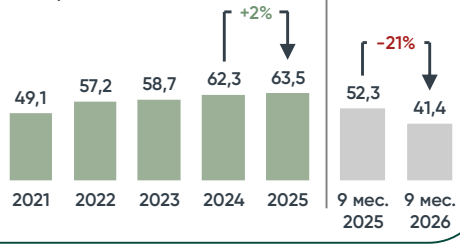
Объем жилья в стадии строительства, млн кв. м на конец периода



МКД, млн кв. м

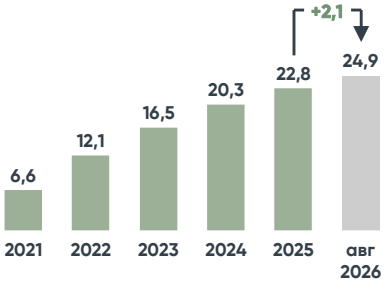


ИЖС, млн кв. м

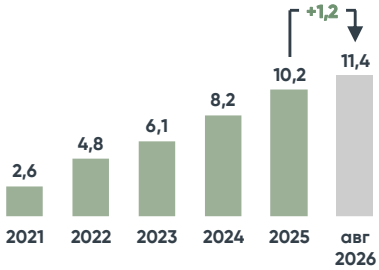


Проектное финансирование

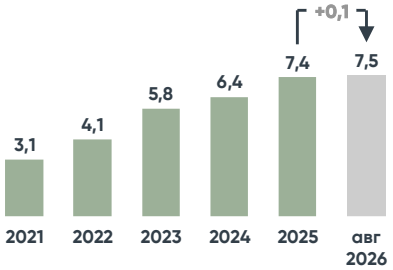
Объем кредитных линий застройщикам, трлн руб. на конец периода



Задолженность (выбранный объем лимитов) застройщиков перед банками, трлн руб. на конец периода

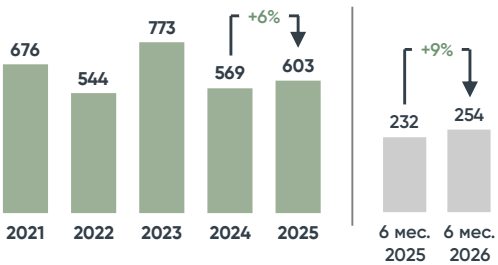


Средства на счетах эскроу, трлн руб. на конец периода

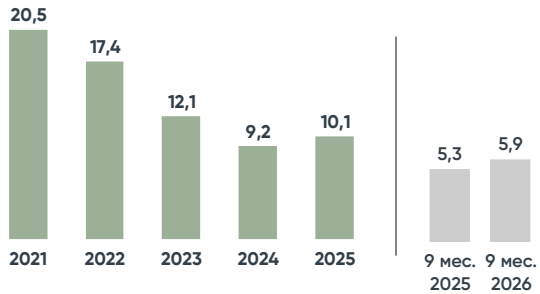


Продажи и цены на первичном рынке

Количество зарегистрированных ДДУ физлиц (жилые помещения), тыс. шт.



Номинальный рост цен на новостройки (индекс цен ДОМ.РФ), % за период

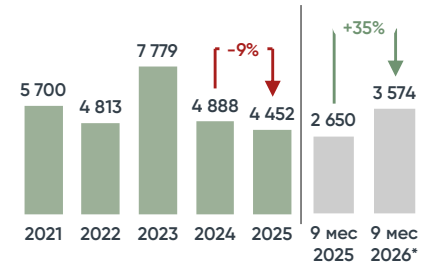


Ключевые показатели жилищной сферы

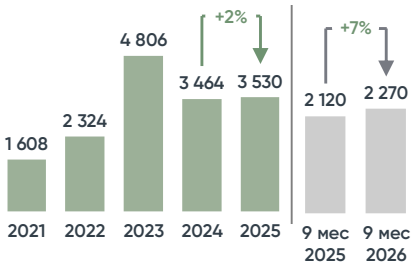
Ипотека

млрд руб.

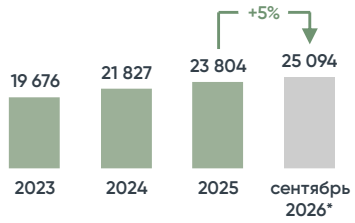
Выдача ипотечных кредитов



Выдача ипотеки по льготным программам**

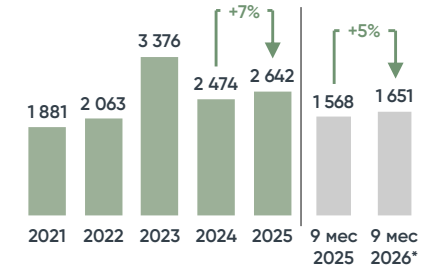


Ипотечный портфель банков (с учетом секьюритизации), на конец периода



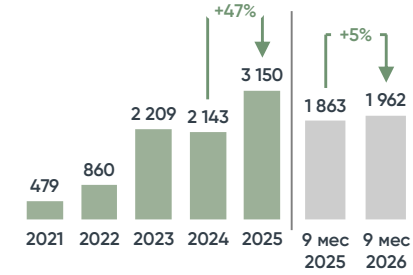
в т.ч.

На первичном рынке (ДДУ)



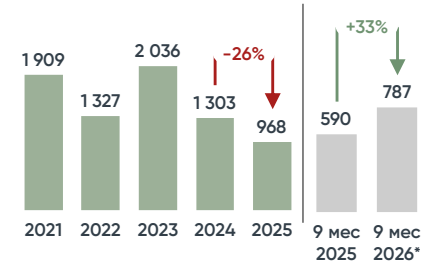
в т.ч.

«Семейная ипотека»

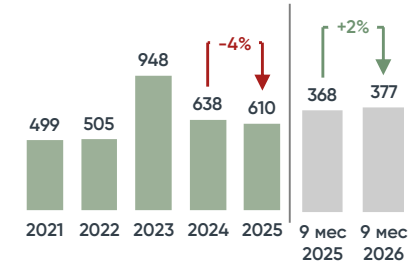


тыс. шт.

Выдача ипотечных кредитов

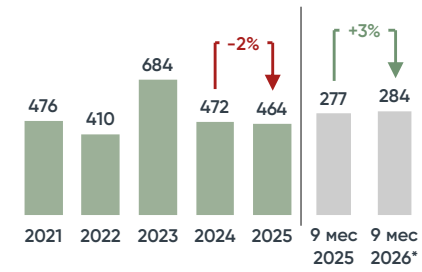


Выдача ипотеки по льготным программам**



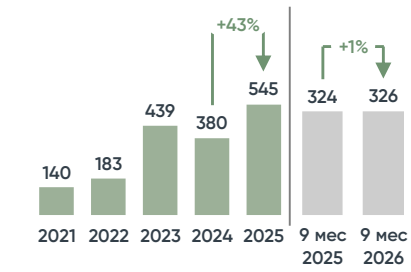
в т.ч.

На первичном рынке (ДДУ)



в т.ч.

«Семейная ипотека»



*Сентябрь и 9 мес. 2026 г. оценка ДОМ.РФ

**С учетом доп. соглашений по «Семейной ипотеке» и новых территорий

Показатели сбалансированности жилищного строительства*

дом.рф аналитика

1 Запасы строящегося жилья достаточны для поддержания текущих вводов в ближайшие 1-3 года

	Опережающие показатели		Формула расчета		2022	2023	2024	2025	2026 I кв.	2026 II кв.	2026 III кв.
2.1	**Отношение запусков и вводов, %**	Для роста объемов строительства запуски должны превышать объемы вводов жилья. Если показатель меньше 100% – запуски не восполняют вводы, портфель строящегося жилья сокращается	**Запуски** за последние 12 мес. / **Ввод жилья (по 214-ФЗ)** за последние 12 мес.	% на конец периода**	107	117	124	112	117	113	114
				Δ с начала года, п.п.	-	10	7	-12	5	1	2
2.2	**Запасы строящегося жилья, лет**	Запасов строящегося жилья должно хватать на 2-3 года. Если показатель меньше 2 лет, то существуют риски снижения объемов ввода жилья через 1-3 года	**Объем жилья в стадии строительства** на конец периода / **Ввод жилья (по 214-ФЗ)** за последние 12 мес.	лет, на конец периода	2,7	2,7	3,1	3,2	3,2	3,2	3,3
				Δ с начала года, лет	-	0,0	0,4	0,1	0,0	-0,1	0,1

2 Продажи жилья обеспечены новыми запусками, соотношение распроданности и стройготовности вернулось к равновесному уровню

	Опережающие показатели		Формула расчета		2022	2023	2024	2025	2026 I кв.	2026 II кв.	2026 III кв.
3.1	**Обеспеченность продаж новыми запусками, %**	Для сохранения текущего объема предложения новостроек на каждую проданную квартиру должно приходиться не менее 1,25 и не более 1,7 новых запусков. Если показатель ниже 125%, растут риски возникновения дефицита предложения, если выше 170% – риски дефицита спроса	**Запуски** за последние 12 мес. / **Объем продаж по ДДУ** за последние 12 мес.	% на конец периода**	189	146	184	158	165	162	160
				Δ с начала года, п.п.	-	-43	38	-25	6	4	2
3.2	**Срок продажи строящегося непроданного жилья, лет**	Объемов непроданного строящегося жилья должно хватать на 2-3,5 года текущих продаж. Если показатель меньше 2 лет, то возникают риски дефицита предложения (◄), а если больше 3,5 лет – затоваренности (►)	**Запасы непроданного жилья** на конец периода / **Объем продаж по ДДУ** за последние 12 мес.	лет, на конец периода	3,1	2,2	3,1	3,1	3,1	3,1	3,2
				Δ с начала года, лет	-	-1,0	1,0	0,0	0,0	0,0	0,1
3.3	**Отношение распроданности и стройготовности, %**	На момент ввода (100% готовность) распроданность должна составлять около 70%. Если показатель ниже 60% – растут риски затоваренности (►), а если выше 80% - риски дефицита предложения (◄)	**Уровень распроданности строящегося жилья** на конец периода / **Уровень строительной готовности** на конец периода	% на конец периода	80	◄89	77	73	72	70	70
				Δ с начала года, п.п.	-	9	-12	-3	-1	-3	-4

* С середины 2025 г. используется новая методика расчета продаж по ДДУ. Ретроспективные данные могут отличаться в уже опубликованных материалах АЦ ДОМ.РФ
** Для расчета квартальных/месячных значений используется скользящее показателей за последние 12 месяцев

Аналитический центр ДОМ.РФ

Раздел «Аналитика» официального сайта ДОМ.РФ

Новости и исследования о развитии жилищной сферы

Подпишитесь на наш Telegram-канал

Самая свежая аналитика по рынку жилья и ипотеки

ДОМ.РФ

125009, Россия, Москва, ул. Воздвиженка, д. 10
Бизнес-центр «Воздвиженка Центр»
Тел.: +7 (495) 775-47-40
https://дом.рф

Настоящий аналитический обзор подготовлен Аналитическим центром ПАО «ДОМ.РФ» и может использоваться только в качестве информации общего характера. Данные, приведенные в настоящем документе, не являются рекомендацией о вложении денег. Информация предоставлена исключительно в ознакомительных целях. ПАО «ДОМ.РФ» не берет на себя никакой ответственности за любые прямые или косвенные убытки, затраты или ущерб, понесенные в связи с использованием информации, изложенной в настоящем документе, включая представленные данные. Информация также не может быть рассмотрена в качестве рекомендации по определенной инвестиционной политике или в качестве любой другой рекомендации

Информация не может рассматриваться как гарантия, обещание или оферта. ПАО «ДОМ.РФ» не должно нести ответственность за последствия, возникшие у третьих лиц при использовании информации, изложенной в настоящем документе. ПАО «ДОМ.РФ» вправе в любое время и без уведомления изменять информацию, изложенную в настоящем документе

Третьи лица (клиенты, инвесторы, акционеры и пр.) должны самостоятельно оценить экономические риски и выгоды от сделки (услуги), налоговые, юридические, бухгалтерские последствия, свою готовность и возможность принять такие риски. ПАО «ДОМ.РФ» не дает гарантии точности, полноты, адекватности воспроизведения информации третьими лицами и отказывается от ответственности за ошибки и упущения, допущенные ими при воспроизведении такой информации

Информация, изложенная в настоящем документе, не может быть интерпретирована как предложение, оферта, рекомендация или консультация по инвестиционным, юридическим, налоговым, банковским и другим вопросам. В случае возникновения потребности в получении подобных консультаций следует обратиться к специалистам.